

Les distributeurs livranciers de Corse

Des commerçants, mais aussi des hommes au service de la collectivité, du fait des nombreuses activités qu'ils assument.

Les méandres du Tour de Corse nous ont amenés à croiser la route des deux principaux revendeurs de l'île. En effet, outre Messieurs Casanova à Corte, et Botti à Bonifacio, dont l'activité principale est en fait la station-service (voir « ESSO Actualités » n° 28), les entreprises Ferrandi et Ceccaldi couvrent tous les aspects de la distribution pétrolière. Nous nous sommes entretenus avec eux de leur métier de revendeur.

**A Bastia,
Monsieur José Ferrandi.**

Nous avons rencontré José Ferrandi le soir de l'étape Ajaccio-Bastia, dans ses bureaux installés tout près de sa station-service, à l'entrée de la ville. Dans le café attenant, où nous avons achevé notre en-

tretien : des jeunes, du mouvement, la photo grand format du S.E.C. Bastia...

L'affaire Ferrandi a été créée entre les deux guerres par Henri, le père de José.

Ce grossiste en alimentation s'intéressa dès 1945 à une autre forme de « ravitaille-

ment », celui des avions. Quelques années plus tard, alors que l'on vendait encore l'essence en bidon dans l'île, il devint revendeur de carburants automobiles et de fioul domestique pour ESSO, créant les réseaux ruraux qui dépendent toujours de l'affaire.

Aujourd'hui, José Ferrandi approvisionne ces réseaux ruraux, dans un rayon de 80 kilomètres. Ses camions rayonnant par ailleurs sur une moyenne de 60 kilomètres pour livrer sa clientèle chauffage, dont une partie, à Bastia, comprend des entreprises. (Bastia est la cité industrielle de la Corse.)

Pour satisfaire sa clientèle, José Ferrandi rencontre les difficultés caractéristiques de la Corse en matière de distribution : petits potentiels, dispersion des clients, lenteur de



Comme Bernard Mallet à droite, José Ferrandi est un passionné de sport automobile. Sa femme partage cette passion et a participé à la célèbre Giraglia. (Tour du cap Corse).

l'échange avec les autres, c'est l'essentiel...



José Ferrandi «La rencontre et l'échange avec les autres, c'est essentiel».

la circulation due au relief.

Depuis l'année dernière, José et son épouse ont lancé une activité de transport qui a commencé avec la livraison du carburéacteur nécessaire aux besoins militaires et civils de l'aéroport de Calvi.

Henri Ferrandi est toujours le P.D.G. de la Société anonyme, dirigée par son fils, qui regroupe toutes les branches de l'affaire. Sa fille et sa belle-fille y travaillent également. La Société emploie une dizaine de personnes qui se répartissent entre l'établissement de Bastia, et l'ESSO Service aviation de Bastia Poretta...



Au chargement, deux des chauffeurs de la S.A. Ferrandi.

Huit heures ! Il faut nous quitter, pris par nos obligations respectives. José Ferrandi prépare la réunion des responsables aviation ESSO de France, Belgique, Luxembourg et Tunisie, qui se tient cette année à Bastia. Quant à nous, nous devons regagner le parc d'arrivée du Tour de Corse. Avant de nous y laisser, José Ferrandi nous dit : « Comme vous le voyez, malgré les difficultés que nous rencontrons dans ce monde en crise, nous continuons d'entreprendre, et nous apprécions toujours la rencontre et l'échange avec les autres, c'est essentiel ».



Au chargement, l'approvisionnement du dépôt Ferrandi est effectué par les camions de la Société à partir du dépôt commun de Marana.

en Corse, ne parlez pas de kilomètres...



Michel Faure, gérant depuis janvier 1982 de la station-service Ferrandi à Montesoro: « Mes objectifs, réduire la clientèle à crédit représentée par les entreprises. Accroître ma clientèle locale, conserver la clientèle touristique. Je commence les opérations dans la station: vidanges et pneumatiques ».

A Ajaccio, Monsieur Pascal Ceccaldi.

Dans le sillage du Tour de Corse, nous avons pu aussi nous entretenir avec Pascal Ceccaldi, qui dirige un ensemble d'affaires dont l'historique a été présenté dans le numéro 28 d'« ESSO Actualités ».

Il exerce son activité de revendeur principalement à partir du dépôt d'Ajaccio, relié par pipeline à l'apportement où accostent les bateaux ravitailleurs.

Ce dépôt aura fermé ses portes au moment où paraîtra cet article, et les camions de l'entreprise Ceccaldi iront désormais charger au nouveau

dépôt commun de Vazzio, en face duquel Pascal Ceccaldi doit construire des bâtiments abritant ses bureaux et de nouvelles activités qu'il projette.



Pascal Ceccaldi... « Il faut avoir la volonté d'équilibrer ses affaires... ».

Sa clientèle correspond à une vaste gamme de produits pétroliers : carburateurs et essences aviation à l'aéroport d'Ajaccio CAMPO DEL ORO, carburants automobiles dans ses réseaux ruraux et au relais ESSO Stop géré par sa femme et sa fille, fioul domestique pour des hôtels, maisons et immeubles, lubrifiants diesel et industriels pour des sociétés de travaux publics et des petites entreprises.

Ainsi, d'Ajaccio au sud de la Corse, du bord de mer à la montagne, de la ville aux plus petits villages, Pascal Ceccaldi souligne les mêmes difficultés de distribution que José Ferrandi : faibles livraisons unitaires, dispersion des clients, lenteur de circulation, « En



Douze ans déjà. Pascal Ceccaldi, qui se dépense sans compter pour l'épreuve: « Dès le début, le Tour de Corse a été une bonne affaire pour la marque ESSO. La Corse restera la dernière épreuve sur route des rallies européens, compte tenu des difficultés croissantes à organiser des rallies sur le continent ».

Corse, ne parlez pas de kilomètres » nous dit-il.

Pascal Ceccaldi a toujours poursuivi en parallèle des activités de diversification : produits d'entretien, détergents, transport, et il n'entend pas en rester là.



Demain, le dépôt commun de Vazzio, tous produits approvisionnés par un pipe-line de 3 km 700 le reliant au port d'Ajaccio.



L'ancien dépôt d'Ajaccio.



Le dépôt d'Ajaccio aujourd'hui.

Il s'est lancé très tôt dans ces activités différentes de la distribution pétrolière, du fait des faibles potentiels et de leur taux limité de croissance ; et c'est un message qu'il veut transmettre avec force à tous les distributeurs livranciers ESSO qui n'ont pas diversifié, et qui hésitent à le faire : « Ce que j'ai fait en fonction des critères propres à notre insularité, d'autres doivent le faire en fonction de la crise générale, et de la crise pétrolière. Pour

cela, il faut analyser son environnement géographique et économique. Il y aura toujours des activités en difficulté, et il y en aura toujours prêtes à renaître où a être lancées. Il faut avoir la volonté d'équilibrer ses affaires, de ne pas se laisser piéger par une branche, un produit ».

José Ferrandi, Pascal Ceccaldi : Une même volonté d'entreprendre, des mêmes raisons d'espérer. □



Filiale Ceccaldi sur la côte est à Ghisonaccia, le comptoir agricole pétrolier est spécialisé dans le domaine rural : phytosanitaires, fioul domestique et lubrifiants pour matériels agricoles. Deux technico-commerciaux l'animent en permanence.

nous pouvons partir tranquille...

ESSO est responsable de l'ensemble des services aviations de la Corse, et ceux-ci sont gérés par ses revendeurs.

- 1 - A Bastia Poretta. La S.A. Ferrandi gère le personnel et le matériel, elle distribue le Jet fioul pour l'aéroport, et les essences aviation pour l'aviation de tourisme.
- 2 - Quatre permanents, un cinquième homme l'été. Ici, de gauche à droite : Laurent Casula et André Roussel.
- 3 - Ajaccio Campo del Oro, gérée par la S.A. Ceccaldi, lignes régulières, aviation de tourisme et protection civile. Cinq permanents, trois hommes au renfort pour l'été.
- 4 - Test hydrokit (présence d'eau dans le carburéacteur) effectué par M. Frau, responsable de la station. Nous pouvons partir tranquilles. □

2



3



1



4

